

Auszubildende des Berufsbildungszentrums besuchen Pumpenproduktion bei KSB

Seit mehreren Jahren bildet das Unternehmen KSB Compañía Sudamericana de Bombas S.A. in Zusammenarbeit mit dem Berufsbildungszentrum am Instituto Ballester Absolventen der Deutschen Schulen zu Industriekaufleuten aus. Im Rahmen der Reihe „Special Events“ besuchen 33 Auszubildende des zweiten Ausbildungsjahrgangs und Lehrkräfte das Unternehmen KSB in Carapachay. Bei den Special Events werden die monatlichen Firmenbesuche immer mit einem Fachvortrag eines Experten aus der Praxis verbunden.

Andrés Kessen, Geschäftsführer von KSB, präsentierte den Auszubildenden sehr anschaulich und mit konkreten Zahlen, wie KSB Argentinia einen Geschäftsplan (Business Plan) für die deutsche Muttergesellschaft erstellt. Bei einem Geschäftsplan werden die Strategie und die Ziele dargestellt, die mit der Produktion, dem Vertrieb und der Finanzierung eines Produktes oder einer Dienstleistung (Service) zusammenhängen. Die Ziele im Business Plan werden für die Zukunft möglichst exakt formuliert und können somit jederzeit von der Geschäftsleitung und der Abteilung Controlling überprüft werden. Außerdem stellte Andrés Kessen die strategische Ausrichtung des Unternehmens, Kooperations- und Zusammenarbeit zwischen den ver-

schiedenen Standorten der KSB Group weltweit und neue Investitionsvorhaben vor.

Bei einem Rundgang durch die Produktion mit Ing. Edgardo Paniego und dem Auszubildenden der Firma Flavio Zanella konnte die Gruppe die verschiedenen Abteilungen der Produktion wie z.B. Montage oder Mechanisierung kennenlernen. Mit einer Just-in-Time Produktionspolitik stellt KSB ein breites Produktionsprogramm her, insbesondere Wasserpumpen und Abwasserpumpen und Armaturen. KSB Compañía Sudamericana de Bombas produziert spezielle Typen von Pumpen, die für den argentinischen Markt entwickelt wurden. KSB besitzt aufgrund der starken Produktdiversifizierung Lösungen für die größten Unternehmen in der Öl-, Gas-, Bau-, Wasser- und Bergbauindustrie.

So gut wie die Qualität der Produkte ist auch die für den Kunden angebotene Dienstleistung. Der Service umfasst eine kontinuierliche Wartung der verkauften Produkte sowie sofortige Reparaturen. KSB bietet auch für den Kunden die Möglichkeit an, die Pumpen vor der Lieferung zu testen und eine persönliche Kundenberatung von qualifizierten Verkäufern zu bekommen.

Flavio Zanella,
Auszubildender zum
Industriekaufmann bei KSB



Geschäftsführer Andrés Kessen, links, mit den Auszubildenden des BBZ.